

### A. APRESENTAÇÃO

A **EZ Trade Center**, marca do Grupo Onebiz, especialista em redução de custos está a promover, inserido no ciclo de seminários **“CORTAR PARA GANHAR”**, um novo evento em Lisboa, com a temática **“COMO AUMENTAR OS LUCROS DA SUA EMPRESA PELA REDUÇÃO DE CUSTOS?”**. Este seminário é destinado aos empresários que pretendem esclarecer dúvidas sobre a gestão dos custos operacionais das suas empresas e tem com objectivo mostrar como os empresários devem tornar os processos de compra de produtos e serviços eficientes, de forma a gerar poupanças significativas e, consequentemente, aumentar os seus lucros.

### B. OBJECTIVOS

- Contextualizar as necessidades das organizações na área de gestão de custos e rentabilidade;
- Criar um projecto de redução de custos para as empresas, por forma a maximizar a sua rentabilidade;
- Mostrar como economizar e melhorar a saúde das empresas, com métodos de fácil implementação e com resultados positivos comprovados;
- Apoiar na rentabilização do fluxo de caixa das empresas via redução de custos;
- Identificar os custos / benefícios e o potencial impacto da implementação de um projecto de redução de custos dentro de uma organização.

### C. ORGANIZAÇÃO

#### **EZ Trade Center**

A operar no mercado desde 2004, a EZ Trade Center dispõe de uma ampla rede internacional de consultores profissionais, especializados em consultoria de redução e gestão de custos e compras. Os serviços da EZ Trade Center ajudam as empresas a tomar decisões eficientes nos processos de compra de produtos e serviços, gerando poupanças significativas, que permitem aumentar os lucros, reinvestir nos negócios ou ainda melhorar a gestão da tesouraria das empresas.

um projecto:



# Cortar para ganhar!

## Como aumentar os lucros da sua empresa pela redução de custos?

### Grupo Onebiz

Grupo de referência mundial na prestação de serviços em franchising, que actua no mercado com cerca de 500 pontos de venda em 6 áreas de negócio: Serviços Financeiros, Imobiliários, Consultoria, Comércio, Educação e Saúde & Estética. O grupo está presente em 31 países e tem uma carteira de mais de 120.000 clientes.

### D. FICHA TÉCNICA E PROGRAMA

“CORTAR PARA GANHAR!

COMO AUMENTAR OS LUCROS DA SUA EMPRESA PELA REDUÇÃO DE CUSTOS?”

#### Ficha Técnica

**Data:** 23 de Outubro de 2014

**Local:** União de Associações do Comércio e Serviços (UACS) – Rua Castilho, 14, Lisboa

**Horário:** 17h30 às 19h30

#### Programa

- |              |  |
|--------------|--|
| <b>17h30</b> | <b>Recepção dos Participantes e Entrega de Documentação</b>  |
| <b>17h45</b> | <b>Abertura do Seminário</b><br>Orador: Carla Salsinha, Presidente da Direcção da UACS   |
| <b>18h00</b> | <b>Enquadramento sobre a actual da conjuntura e sobre a gestão de custos das empresas portuguesas</b><br>Orador: Camilo Lourenço, Jornalista de Economia   |
| <b>18h25</b> | <b>A Redução de Custos como estratégia empresarial</b><br>Oradores:<br>Pedro Santos, CEO do Grupo Onebiz<br>Representante da EZ Trade Center (a confirmar) |
| <b>18h50</b> | <b>Intervenção sobre a temática pelo convidado orador</b><br>Convite a Orador  |
| <b>19h15</b> | <b>Debate</b>  |
| <b>19h30</b> | <b>Encerramento</b>  |

um projecto:

